



心の奥底にあるウオンツ。

令和7年で創業80周年を迎えた老舗時計・宝飾専門店の金正堂本店。終戦後間もない昭和20年（1945年）10月に五所川原市で創業しました。現在では青森市・弘前市・五所川原市・八戸市・秋田市に6店舗展開しています。社名は“正しいお品物を提供すること”そして、全ての店舗が「本店」と社名にしています。それは全社員が本店の一員と気概を持ってお客様に“ふさわしいおもてなしをすること”の思いが込められています。

創業からの経営理念は「私たちは感謝の心と素直な目で奉仕と親切を追求しお客様に夢と美と感動を提供いたします。」草木社長は「私達には商品の”正確さ”を確認する金正堂スタンダードと言われる仕入れ基準があります。お客様の元へきちんとした商品をお届けするというスタンス。そして売りっぱなしでは無く、メーカー及び自社の双方でメンテナンス体制を整えています。結婚・昇進・喜寿・米寿など人生の“ハレ”の記念舞台に関わります。その為、ジュエリーも時計も末永くお使いいただく商品が多いので、多くのお客様が笑顔でお帰りになります。何年も前の商品を、メンテナンスしてお子様やお孫様へ受け継ぎたいと、ご来店されるお客様も多いのですが、きちんときれいに修理された時のお客様の笑顔を私も社員も喜びとして感じる事ができます。他の仕事では味わう事の無いロングスパンでお客様の人生に寄り添って彩を添える仕事と思っています。」と言います。

「宝石や時計には物語が生まれます。商品の個性や特徴をご紹介します事は当然ですが、お客様がご来店されても、本当は心の奥にある“ウオンツ”は別じゃないのかと会話を通じて、

伝統と文化を受継ぐ時計・宝石。 お客様とは永いおつきあい。

株式会社金正堂本店 代表取締役 草木 卓哉

TSR DATA

株式会社金正堂本店
青森県弘前市土手町45-1
TEL.0172-34-3711
FAX.0172-33-0069
https://kinsyodo.co.jp



他の商品をご提案する事があります。いわばコンサルタントに近いかも知れません。」と草木社長は宝石・時計が人生の物語と感動を与える商品として提案しています。

“ビジュドファミリーユ” 代々受け継ぐ文化を大事にしたい。

時計やジュエリーの国内・世界のトップメーカーは、量販店モデル商品と専門店・百貨店モデル商品の扱いを分けています。メーカーは地域の時計・宝石専門店として安定した信頼と販売実績がなければ専門店として認めません。金正堂本店はメーカーの厳しい審査に認められ、正規取扱店契約を結び商品を販売しています。お客様に最高の商品を提供するために、メーカーと直接の交渉もできる、そういう関係性が正規取扱店としての強みにもなっています。

金正堂本店は、“ビジュドファミリーユ”（＝代々受け継ぐ文化）を大切に、その想いを伝えることをこだわりとしています。私たちは、その価値観にふさわしいジュエリーや時計を取り扱っています。ジュエリーの検品は自社の専門家が検品し、時計はお店の社員が検品しますが入荷された時に自分達で手に取り、皆でどんな人に似合うだろうか、どんな人達が買うのだろうか



想像しながら検品しています。金正堂本店ではアイデアあふれる商品も販売しています。厄祓いでは現代ではネックレスを求める事も多くなっていますが、このネックレスを厄祓いの商品として初めて販売したのも金正堂本店です。ジュエリーを信頼できる工房に依頼し、結婚10周年、20周年などのアニバーサリーや、晴れの「慶び」の商品として制作しています。結婚リングをお求めになったお二人に赤ちゃんが生まれた時には、二人の誕生石の間に赤ちゃんの誕生石を埋め込んだベビーリングもプレゼントしています。“ビジュドファミリーユ”の受け継ぐ文化のためです。



何より大好きなジュエリーと 時計に囲まれて自然に笑顔が 生まれます。

20代の若い新人でも先輩たちの笑顔と一緒に仕事をする空気感に触れる事によって心地良い環境が生まれています。金正堂本店では、幸いに笑顔の素敵な新人が多く入社してきます。何より大好きなジュエリー・時計に囲まれて仕事をする事で自然に笑顔が生まれています。高度経済成長期やバブル崩壊後に、景気が悪くなり大変な時代に入ってしまった。必ず淘汰される企業が出て来て、銀行も助ける会社、見放す会社が出てくる時に、どんな会社なら残れるのかと考えた時に、草木社長は「お客様に寄り添う事で、きっとお客様に支持されると考えました。今もその考えは変わらずジュエリー・時計の専門店として皆様ご支持いただいています。」接客の笑顔の考え方は変わりませんが、時代の変化と共に商品の「見え方」や店舗のデザイン刷新など形態の変化にも取り組んでいます。

新人はジュエリー・時計に興味があって応募してきます。異業種の経験者や同業種の経験者の中途入社のスタッフもありますが、採用に当たっては

金正堂本店の宝石・時計の専門店としてのお客様に対する考えを理解できる事を大事にしています。

ハッピーを共感できる人。

金正堂本店は令和7年（2025年）に創業80周年を迎えました。そこで、社員皆で100周年をどのような笑顔で迎えるかを考えながら日々活動しています。草木社長は「長い目線で発展し続けたいので、一緒に学んで行きたい人、そしてハッピーになりたい人、人のハッピーと一緒に共感できる人。」が金正堂本店が求める人材だと語っています。

草木社長は「今後、人口減少や人口動態など社会そのものが大きく変わろうとしています。遠くない将来、仕事がかんたん減っていく事が予測されます。技術の進歩からAIも進み労働環境の変化が生まれてくると考えています。しかし、我々の宝石・時計の仕事はお客様の心の奥底に何を持っているだろうか、ライフスタイルにどれが適合するのかと仕事をするのが役割です。AIの進歩は著しいが人の心までは代用できない。だから、私たち金正堂本店はお客様に寄り添って宝石・時計を売っているわけですから人が財産なのです。」と言います。



株式会社金正堂本店
代表取締役 草木 卓哉
KUSAKI TAKUYA

1971(昭和46)年4月30日生まれ。岩手県一戸町出身。弘前大学卒。不動産関連企業を経て入社。2011(平成23)年3代目社長に就任。信頼とまごころをモットーに、地元青森で80年。求める人物像は「頑張れる人」。自身の可能性に挑戦いただきたい。

INSYODO HONTEN 金正堂本店

1945年創業の金正堂本店は、“記念の品は金正堂本店で”と皆様に選ばれるお店として、一生ものにふさわしい品質のジュエリー・正規ウォッチを取り扱っています。日常的に身につけるものだからこそ、生涯永く愛用頂くために「高品質」にこだわった品揃えを厳選しています。



本社／〒036-8182 青森県弘前市土手町45-1
TEL.0172-34-3711 FAX.0172-33-0069
<https://kinsyodo.co.jp>



青森店勤務
■入社 2025年7月

入社の動機

私の20歳のお祝いに、母が大切にしていたジュエリーを譲ってもらい、そのジュエリーにまつわる思い出を聞かせてもらいました。こんなに思い出を大切にしていると感動しました。そんなジュエリーの想い出作りに立ち会いたいと考えたからです。会社のCMも見ていましたし、住まいが近所なのでお店は良く知っていました。ホームページで募集要項等調べて応募しました。

ライフスタイルに寄り添って

接客が中心の仕事ですが、ホームページやSNSの資料作りのお手伝いもしています。扱う商品は高額な商品も多く、その為お客様への対応や言葉使いなど気をを使う事が多く、まだまだ緊張します。特に時計に詳しいお客様もいらっしゃるの、先輩に助けていただいています。自分でもメーカーの資料などで学ぶのですが、内部の構造や仕組み、どんな

ンマイを使っているか等、奥が深く大変ですが、さらに勉強しなければと考えています。

これからは、商品の説明は勿論ですが、お客様のライフスタイルに深く関わってひとり一人のお客様にぴったりのご提案ができるように頑張りたいと思っています。

休日の趣味はネイル、そして愛犬2匹とサップや犬ぞり等で遊ぶことが大好きで気分転換しています。ブライダルジュエリーを求めてこられるお客様は緊張されて来店される事が多いので、ネイルの話題等で会話することで緊張が解けリラックスしていただける手助けにもなっています。

後輩たちへのメッセージ

何も分からない仕事でも身構えることなく、飛び込んでみてください。



青森店勤務
■入社 2025年9月

入社の動機

以前、ブライダルに関わる仕事をしていましたが、お客様とはブライダルだけのお付き合いでした。この会社はブライダルを含むジュエリーや時計も扱っているので、ご家族も含め長い人生に寄り添うお手伝いができ、地元で昔から地域に根差した信頼できる会社という事が入社希望の理由です。

長いお付き合いを求めて

前職がブライダル経験者という事もありブライダルリングを担当しています。ご婚約の指輪をご購入いただいたお客様が後日、お相手連れてご結婚の指輪でご来店いただくとやりがいを感じています。将来はお子様連れてベビーリングやご成長後に時計など長いお付き合いをいただけるよう頑張りたいと思っています。

時計は全く初めての経験でしたので知識も無く難しいので、研修や先輩達の

トレーニングを通してお客様への対応や商品説明を学んでいます。今は、先輩にサポートしてもらいながら接客をしています。早くスキルを高め、一人で接客してお客様に喜んでいただけるようになりたいと考えています。お客様の表面だけでは無く、背景も考慮して接客をと言われていいますので、笑顔で楽しく会話を交わしながら、お客様に寄り添った接客を心がけたいと考えています。

休日は純喫茶の雰囲気とコーヒーが大好きでゆったりした時間を過ごしています。

後輩たちへのメッセージ

どんな仕事でも人の役に立ち誰かの為になると思います。自分の事はばかり考えるのではなく、周囲が喜ぶ姿や笑顔が生まれるような働き方や仕事を想像して欲しいと思います。



青森店・ブライダルチーム・SNSマーケティングチーム
■入社 2024年8月

入社の動機

大学進学に伴い東京に上京し、その後就職しましたが、将来を見据え改めて振り返った時にジュエリーや時計、ブライダルリングを通じてお客様を幸せにするお仕事が素敵だと思い、私も会社に貢献したく帰ってまいりました。

ライフスタイルに寄り添って

接客を通して商品を選ぶ時間や空間をお客様に楽しんでいただき、より良い接客をするためにはどのようにしたらよいか常に悩みますが、先輩や上司にアドバイスをいただきながら日々頑張っています。

仕事内容や技術は入社してから先輩に指導していただき、ある程度のレベルに達したら実践でお客様と向き合うことが出来ます。日々技術の向上に全員で取り組みますので、常に新しい事が学んでいます。

大事なものを、ここで買ってよかった！そ

う皆様に言って頂ける事が日々の励みであり、目標です。お客様と季節のお手紙やお電話でのお話や、直接ご来店いただいた時に色々お話しする事が楽しいです！草木さんから買ってよかった、草木さんが提案してくれたから！と言って頂く事が嬉しいです。

さらにお客様に幸せになって頂き、スタッフも幸せになる事を全員で考えて頑張っていきたいと思っています。趣味は料理です。調理器具集めとかも大好きです！推しは大谷選手です。あんなに偉大な功績を残して驕らず努力し続ける姿が素敵です。

後輩たちへのメッセージ

難しそうな業界に思われがちですし、一生ものの販売になるので、覚える事は多いですが、お客様を笑顔にできる最高にやりがいがある仕事なので、不安にならず一緒に頑張りたいです！